

## Wir suchen Sie - Junior-Verkaufsingenieur/in

WILLKOMMEN IN UNSEREM TEAM!



Die **TWI - IT Solutions** ist ein erfolgreiches, stabiles und angesehenes Ingenieurunternehmen im Bereich der technischen Informatik, welches anspruchsvolle Softwarelösungen nach Kundenanforderungen auf Basis aktuellster Technologien und Methoden entwickelt. Unsere 30-jährige Geschichte vermittelt Zuverlässigkeit, Kontinuität und Sicherheit.

### Ihre Aufgabe:

- ✓ Sie akquirieren Entwicklungs- und Beratungsaufträge und pflegen Kundenbeziehungen.
- ✓ Sie finden den Draht zum Kunden und pflegen gerne ein wertvolles Beziehungsnetz. Ihre Kompetenz und Ihre Begeisterung sind ansteckend.
- ✓ Mit Ihrer technischen Kompetenz erarbeiten Sie komplexe Angebote, führen Verhandlungen und schliessen interessante Projektverträge ab.
- ✓ Mit Initiative und Kreativität sorgen Sie für professionelle, nachhaltige Präsenz am Markt (Verkaufsförderungsmaßnahmen, Marketinganlässe, Tagungen, Messen etc.)
- ✓ Konzeption und Realisierung von Marketingunterlagen (Broschüren, Flyer, Präsentationen).
- ✓ Ihr Markenzeichen ist ein sympathischer und souveräner Auftritt.

### Ihr Profil:

- ✓ Höhere Fachausbildung (Inf. FH/Uni/ETH) und Erfahrung mit der Entwicklung von Applikationen auf der Basis von Microsoft .NET C# von Vorteil.
- ✓ Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, gute Englischkenntnisse, Französischkenntnisse wünschenswert.
- ✓ Idealalter: 25 - 35

### Wir bieten

Ein moderner Arbeitsplatz in einem kollegialen und offenen Arbeitsklima und flexiblen Arbeitsbedingungen erwartet Sie in Biel/Bienne an zentraler Lage. Bei uns haben Sie die einmalige Chance, die Projekte von A bis Z zu verfolgen.

### Haben Sie Fragen?

Wir freuen uns über Ihren Anruf.

[personal@twi-ag.ch](mailto:personal@twi-ag.ch)

[www.twi-ag.ch](http://www.twi-ag.ch)

Tel + 41 32 327 25 25

**GEMEINSAM IN DIE VERNETZTE ZUKUNFT. ENSEMBLE DANS L'AVENIR EN RESEAU.**